# Die Chemische Industrie heute und morgen

Schnappschüsse und Perspektiven einer dynamischen und innovativen Branche im Wandel

CHEManager 17/2016

ie Chemische Industrie ist zugleich eine der größten, aber auch am meisten diversifizierten und heterogensten Branchen der Welt. Sie besteht aus Hunderten von Segmenten und es fällt schwer, eine präzise Angabe bezüglich der Zahl ihrer Produkte zu machen. Schätzungen sprechen von mehr als 80.000 verschiedenen Produktlinien für alle Unternehmen weltweit. Alle Segmente zusammengenommen umfasst die Chemiebranche alleine mehr als 1.000 große und mittelständische Unternehmen sowie eine noch größere Anzahl von

Die Chemieindustrie ist mit nahezu ieder anderen industriellen Branche eng verwoben und dabei "selbst ihr größter Kunde". Als Zulieferer dient sie bspw. der Agrar-, der Nahrungsmittel-, der Kunststoff- oder der Halbleiterindustrie und ist somit an der Herstellung von so unterschiedlichen Produkten wie Fruchtsäften Fußbällen und Flachbildschirmen beteiligt. Es verwundert daher nicht dass ihre Wachstumspotenziale generell eng an die Entwicklung des weltweiten Bruttosozialproduktes (insbesondere dessen auf den Industriesektor fallenden Anteil) ge-

koppelt sind. Aufgrund der ausgeprägten Diversifizierung bietet die chemische Industrie auf den ersten Blick auf der Ebene der volkswirtschaftlichen Gesamtrechnungen nur wenig Potenzial für Überraschungen. Ein Börsenanalyst bezeichnete die Chemiebranche daher 1999 zu den Hochzeiten der "New Economy" als "nicht sexy" bzw. als "Stahlbranche des 20. Jahrhunderts". Andererseits leuchtet ein, dass – auf der Ebene der mikroökonomischen Wachstumsimpulse - die chemische Industrie (eben als der bedeutendste

CHEMIE IN UNSERER ZEIT geht seit

Möglichkeiten und Grenzen der Klimapolitik

 Naturstoffe isolieren und charakterisieren Palladiumkatalyse im industriellen Einsatz Was braucht man für eine Superbatterie?

und verständlich präsentiert.

Aktuelle Themen:

Ideal für:

Chemiestudenten

Hochschullehrer

Alle Chemiker

Selbstheilende Polymere

Analytik rund ums Holi-Pulver

Chemielehrer und engagierte Schüler

Sonderpreise für Schulen

50 Jahren den Geheimnissen aus der Welt der

berichten über spannende Forschungsergebnisse

Chemie auf den Grund. Namhafte Experten

und aktuelle Entwicklungen – farbig illustriert

Zulieferer andere Industrien) stets auch "Innovationsmotor" für andere

#### Chemie ist nicht gleich Chemie

Bei näherer Betrachtung muss man freilich konstatieren, dass man mit Blick auf die chemische Industrie nicht von einer homogenen Branche

einer spezifischen chemischen Ver-

Die chemische Industrie ist unterwegs, als Kind der Industriegesellschaft in der Wissensgesellschaft anzukommen.

sprechen kann. Sie besteht vielmehr aus mehreren "Mini-Industrien", die alle für sich genommen unterschiedlichen strategischen Rahmenbedingungen folgen. Die ausgesprochene Fragmentierung der Chemieindustrie kann durch einen Vergleich des Umsatzanteils der jeweils zehn größten Unternehmen einer Branche an deren Gesamtbranchenumsatz veranschaulicht werden: Die Top 10 der Chemiebranche repräsentieren gerade einmal 15% ihres

Mit Chemie

CHEMIE

die Welt verstehen

IN UNSERER ZEIT

Einsteigerrabatt.

Preise und Informatione

www.chiuz.de

Rabattcode J2006

Eine Zeitschrift der

**GDC**h

GROELLSTHAFT GROTHENES CHEMISES

WILEY-VCH

bindung im Vordergrund, es handelt sich in der Regel um großvolumige Produkte, die in kontinuierlichen Produktionsprozessen produziert werden. Strategische Wettbewerbsvorteile sind hier das Ausnutzen von "Economy of Scale" (Kostendegression bei höheren Produktionsmengen), "Economy of Scope" (Vorteile des Verbundes - auch im übertragenen Sinne) sowie weitere Komponenten, die zu einer optimalen Kostenstruktur beitragen könne,



Gesamtumsatzes, weitaus höhere Konzentrationsgrade weisen die Automobilindustrie (60% Umsatzanteil der Top 10), die Pharmaindustrie (51%), oder die Mineralölindustrie (67%) auf. Dies liegt vornehmlich darin begründet, das sich verschiedenste Wettbewerbsnischen innerhalb der Chemischen Industrie herausgebildet haben, die sich im wesentlichen drei generischen Strategien zuweisen lassen.

Im Falle der "Commodity Chemicals" steht für den Kunden der Kauf

denn hier kauft der Kunde zwar eine spezifische, definierte chemische Verbindung, jedoch sind die kaufentscheidenden Kriterien nicht alleine der Preis (wie bei den Commodities), sondern auch andere Aspekte wie die Verfügbarkeit einer breiten Technologieplattform und die langfristige Gewährleistung der

Produktqualität.

Innerhalb einer "Mini-Industrie" finden sich natürlich auch ähnlich hohe Konzentrationsgrade in Bezug auf den Umsatzanteil der TOP 10-Unternehmen wie in den oben genannten "homogenen" Branchen.

wie etwa der Zugang zu günstiger

Im Falle von "Specialty Chemi-

cals" (Spezialchemikalien) steht

für den Kunden weniger der Kauf

einer spezifischen chemischen Ver-

bindung im Vordergrund, sondern

eine Lösung zu einem Problem.

für Hersteller solcher "Performan-

ce Materials" - oder auch "Magic

Ingredients" - sind hier entweder

"Product Excellence" (vornehmlich

untermauert durch Patente) oder

Customer Intimacy (im Sinne von

Eine hybride Stellung zwischen

"maßgeschneiderten Lösungen").

Commodities und Spezialchemika-

lien nehmen Feinchemikalien ein,

Wettbewerbsvorteile

Rotstoffen.

#### Dislozierte Wertschöpfungsketten

Chemiebranche ist ausgesprochen globalisiert und die geographischen Wachstumszentren haben sich in den letzten drei Dekaden gravierend verschoben: Vom gesamten Produktionsvolumen der chemischen Industrie wurde 2015 exakt ein Drittel in China hergestellt (1991 war dieser Anteil am Produktionsausstoß nur 3,1%). Historisch gesehen ist diese Entwicklung aber eine Angleichung an die über Jahrhunderte währenden wirtschaftlichen Epochen vor der industriellen Revolution, in denen auf China eben gut ein Drittel der weltweiten Wirtschaftsleistung entfiel.

Im Vergleich zu anderen Branchen ist die globale Vernetzung im Produktionsprozess jedoch auf-Hochtechnologiebereich werden klassische (lokalen) Cluster heutzutage immer häufiger von virtuellen Clustern abgelöst, da hier die Logistikkosten keinen großen Einfluss auf die Gesamtkosten haben. Dies gilt insbesondere für Systeme, die sich aus klar abgegrenzten Komponenten oder Modulen herstellen lassen, deren funktionales Zusammenwirken durch "Schnittstellen" – sei es im engeren oder im weiteren Sinne – eindeutig beschrieben werden kann (man denke etwa an das iPhone). Die räumliche Nähe der Partner zueinander wird zweitrangig - im Falle des iPhones spricht man mitWertschöpfungskette". Die Nutzung der Standortvorteile auf globaler Ebene rückt dann in den Mittelpunkt und erhöht so das Spektrum an potenziellen Partnern in einem Cluster. In der Chemiebranche sind solche virtuellen Cluster (noch) wenig verbreitet. Möglicherweise hat dies gute Gründe, insbesondere weil dort unter dem Aspekt "Minimierung der Produktionskosten" oft die Logistikkosten stärker ins Gewicht fallen, und unter dem Aspekt "Innovation" die Produktlebenszyklen in der Regel länger sind als etwa in der Unterhaltungselektronik.

Viele zukünftige Innovationen im Bereich innovativer Materialien basierten eben nicht auf isoliert zu entwickelnden Komponenten oder Modulen, sondern auf integrierten und systemischen Lösungen – mit der Konsequenz, dass sich Einzelkomponenten nur bei Beherrschung des gesamten Prozesses optimieren lassen. Langfristige Kooperationen setzten darüber hinaus ein großes Vertrauen der Partner zueinander voraus, und dieses lässt sich "vor Ort" besser aufbauen als "virtuell".

### Die "ruhigen Zeiten" sind vorbei

Wie jede andere "reife" Industrie hat auch die chemische Industrie verschiedene Entwicklungsstufen durchschritten: angefangen von ihrer Gründung um 1860 - cha-

Labor über die Phasen der zunehmenden Diversifikation (mit dem Übergang vom Labor zur Produktion), der Expansion (insbesondere verbunden mit dem Siegeszug der Massenkunststoffe) bis hin zur Reife (der Beginn dieser Phase wird oft mals mit dem Erdölschock assoziiert) und der nachfolgenden Phase der rapiden Strukturumbrüche, die ihren Beginn in dem Mega-Merger der beiden Schweizer Chemieund Pharmakonzerne Sandoz und Ciba-Geigy und der Aufspaltung der britischen ICI nahm und die noch bis heute andauert. Unter dem Ti tel "Die ruhigen Zeiten sind vorbei" konstatierte im Jahre 1997 das Ma gazin "Der Spiegel" in einem Artikel Industrie: "[...] die deutschen Chemiekonzerne werden radikal umgebaut, die Chefs von Bayer, Hoechst und BASF orientieren sich nicht mehr an Traditionen, sondern allein an Zahlen. [...] Nun werden allenthalben die verkrusteten Strukturen

senschaftlichen Durchbrüchen im

In der Tat sind die "ruhigen Zeiten" vorbei, und dies betrifft nicht nur die strukturellen Veränderungen der Chemiebranche, sondern auch deren Wertschöpfungsprozesse und Geschäftsmodelle, die sich unter der schönen doppelten Alliteration "from materials and molecules to systems and solutions"

in welcher das Geschäftsmodell des "de-novo-designs" neuer Materialien und Moleküle im Vordergrund stand und so "Blockbuster" wie PVC, Persil und Penicillin hervorbrachte, ist vergangen. Innovationen in der Chemie spielen sich mehr und mehr auf der Ebene "System" und weniger und weniger auf der Ebene "Komponente" (oder Material) ab. Um diesen abstrakten Gedanken konkreter zu machen, seien hier

zwei Beispiele aufgeführt: Will etwa ein Chemieunternehmen erfolgreich Elektrolyte oder Separatormembranen für Lithium-Ionen-Batterien entwickeln, muss es das "System" Batterie verstehen und gegebenenfalls selbst die Kompetenz erwerben, Batterien (wenigs-Entwicklung eines elektrophoretischen (reflektierenden, paper-like) Displays (etwa für E-Book-Reader) kann man durchaus auf traditionelle Materialien wie Siliciumdioxid und Ruß zurückgreifen, die Herausforderung liegt hier in der Gestaltung des Systems (und auch, nebenbei bemerkt, in der Gestaltung des Geschäftsmodells).

Die Dynamik der Branche spiegelt sich u.a. darin wieder, dass deren grundlegende Wettbewerbsmodelle eben nicht statisch sind, sondern sich kontinuierlich weiterentwickeln. So sprach vor etwa einer Dekade die Unternehmensberatung

Kategorien wie "Scale Operator" und "Solution Provider", bei Arthur D. Little differenzierte man zwischen "Global Portfolio Manager", "Prozess Specialists" und "Solution Auch strategische Initiativen füh-

render Chemiekonzerne illustrieren diese Entwicklungen: Die BASF startet im Jahre 2007 die Initiative "We help our customers to be more successful" und bei Evonik hieß es zur gleichen Zeit "Solutions for Customers". BASF ging dann noch einen Schritt weiter und hat, um dem breiten Spektrum an möglichen Geschäftsmodellen Rechnung zu tragen, diese kategorisiert und sechs Prototypen von Customer Interaction Models (CIM) definiert, denen ein zu Grunde liegt: Der reine "trader transactional supplier" handelt auf dem Spotmarkt Commodity-Chemikalien (quasi "anonym" über das Internet). Der "lean & reliable basic supplier" handelt auch mit Commodity-Chemikalien und erlangt über eine vorteilhafte Kostenposition Wettbewerbsvorteile. Der "standard package provider" bietet seinen Kunden zwar nicht individuell maßgeschneiderte Lösungen, aber doch eine gewisse Auswahl an Service und Dienstleistungen an. Der "product/process innovator" bietet seinen Kunden innovative und

wickelt (gemeinschaftlich mit dem Kunden) individuelle problemspezifische Lösungen. Der "value chain integrator" agiert quasi "vorwärtsintegriert" und übernimmt Prozessschritte, die nach traditionellen Verständnis auf dem Spielfeld der Kundenindustrien liegen würden. Zu ähnlichen Überlegungen kommt man auch aus einer gänzlich anderen – aus der akademischer

se an – im Vordergrund steht die

"Performance" der Materialien in

der Anwendung beim Kunden. Der

"customized solution provider" ent-

Perspektive: Der Harvard-Chemiker George Whitesides (oft als der am meisten zitierte lebende Chemiker bezeichnet) spekulierte vor einem Jahr unter dem Titel "Chemie neu erfinden" in der Wiley-VCH-Zeitschrift "Angewandte Chemie" (auszugsweise auch im CHEManager International) über die zukünftige Rolle der Chemie " [...] Diese fruchtbare Ära ist vorbei, und die Chemie steht jetzt vor Herausforderungen, auch eingedenk der Verantwortung gegenüber der Gesellschaft, die sogar noch interessanter jedoch völlig anders sind. Sie werden - wie ich glaube – eine Neustrukturierung der Chemie als Forschungsgebiet erfordern [...] Sie ist eine Wissenschaft gewesen, die Atome, Bindungen, Moleküle und Reaktion studierte. Und in 50 Jahren? Wird sie immer noch das Studium von Molekülen und ihrem Verhalten sein? Oder wird sie sich mit komplexen Systemen beschäftigen, die Moleküle in jeglicher Form einbeziehen? [...].In der Chemie geht es in Zukunft nicht um Atome und Moleküle, sondern auch um das, was sie - mit ihren einzigartigen Befähigung, Moleküle und Materie zu beeinflussen und zu verändern – leisten kann, um komplexe Systeme aus Atomen und Molekülen zu verstehen, zu beeinflussen und zu kontrollieren. [...].

### Wachstumspfade der Chemie

Zum nachdenklichen Vorausdenken über die Wachstumspotenziale der Chemie gehört, dass man den Zeithorizont weiter spannt als dies in den konventionellen Jahresprognosen der Unternehmen geschieht oder dass man sich nur von aktuellen Schlagworten wie "Industrie 4.0" leiten lässt, sondern eher das Woher und Wohin in den Vordergrund stellt. Hier lohnt sich ein Blick in die Werke der Klassiker der Nationalökonomie, denn dieser lässt die verschiedensten Formen des Wachstums, die unterschiedlichen Qualitäten haben, zum Vorschein treten.

Am ältesten ist das Wachstum der Bevölkerung, das die Menschheit wie Thomas Malthus es formulierte - ständig gegen die (kleinräumigen) Nahrungsspielräume stoßen ließ. Justus von Liebig und auch

Fritz Haber und Carl Bosch haben sicher entscheidend dazu beigetragen, diese Grenzen zu überwinden. Sachlich und zeitlich nah kommt diesem Malthus-Wachstum dasjenige Wachstum, das sich aus der Produktivität der Spezialisierung

Die chemische Industrie wird ... ihre Gestalt,

vielleicht sogar ihren Namen ändern.

und Arbeitsteilung ergibt, also mit dem Handel einhergeht, ganz so wie Adam Smith es sah. Das Malthus-Smith-Wachstum ergänzte sich in zunehmenden Maße durch das Kapitalwachstum, dem David Ricardo und Karl Marx ihr Interesse widmeten und für das sie – wie John Maynard Keynes - Sättigungsgrenzen sahen. Es war der Sache nach

pharmazeutische ndustrie im Überblick 23. November 2016

**Die Chemisch-**

Leitung: Prof. Dr. Klaus Griesar Weitere Informationen und

Frankfurt am Main

Anmeldung über:

Gesellschaft Deutscher Chemiker Tel.: +49 69 7917 291 / +49 69 7917 364

www.gdch.de/fortbildung

ein industriebestimmtes Wachstum. Technik auch die anderen Grenzen geprägt durch die industrielle Revodes Wachstums - vielleicht sogar lution und bis heute noch geben uns diejenigen, die der Club of Rome die historisch gewachsenen, komin seinem Alarmruf "The Limits of Growth" im Jahre 1972 voraussah plexen Produktionsstandorte der chemischen Industrie von diesem - aus dem Weg räumen. Wachstum Zeugnis. Aber diese Re-Eines scheint gewiss: Wachstum

volution war kein einmaliger Wachs-

tumsstoß, wie man häufig annahm,

sondern ein Entfesseln schöpfe-

rischer Kräfte, die immer wieder

neuartige Produkte oder rationale-

re Produktionsverfahren ins Spiel

brachten. Josef Schumpeter sprach

von "schöpferischer Zerstörung".

Wir können dieses Wachstum durch-

aus nach ihm benennen, zumal er

den Typ des dynamischen Unterneh-

mers ins Rampenlicht rückte. Aber

das Wachstum, das von neuem Wis-

sen stammt, erinnert doch eher an

Prometheus, der – Zeus zum Trotz

– der Menschheit das Feuer brachte.

Das Prometheus-Wachstum ist ein

Wachstum des Wissens und der Wis-

senschaft, der Dienstleistung, der In-

formation, der Qualitäten und nicht

der Materialmengen. Hier kommt

nun aber wieder die Chemie als

wissenschaftsbasierte Industrie ins

Spiel. Es ist nicht verwegen anzu-

nehmen, dass das Wachstum so wei-

ter kommt. Sollte es in Zukunft keine

anderen Grenzen für die Arbeitstei-

Chemie - nur durch Wandel und Strukturumbrüche möglich. Dies hat etwa das Entstehen der "Biote chindustrie" quasi als Spin-off der Chemieindustrie gezeigt, die eben doch keine "Stahlbranche des 20. Jahrhunderts" ist. Die chemische In dustrie, so sie uns heute erscheint, ist unterwegs, als Kind der Industriege sellschaft in der Wissensgesellschaft anzukommen. Es mag ein maßstabs getreu "Größer werden" auf dem Pa pier möglich sein, natürlich, auf der zweidimensionalen Fläche – aber in der Welt der lebendigen Kreatur und wohl auch aller organisch gewachse ne Systeme wie Branchen und Industrien ändern sich wohl beim Wachs tum die Proportionen. Erwachsene sind nicht vergrößerte Kinder und Kinder nicht so proportioniert wie Erwachsene, auch wenn manche Maler früher so gedacht haben Auch die chemische Industrie wird am Prometheus-Wachstum beteilig sein, aber sie wird dabei ihre Gestalt vielleicht sogar ihren Namen ändern

war und ist - gerade auch in der

Prof. Dr. Klaus Griesar, Leiter Science Relations Merck KGaA, Darmstadt Vorsitzender der GDCh-Sektion Vereinigung für Chemie und Wirtschaft (VCW)

lung der Köpfe geben, so würde der



# Lanxess schließt Kauf der Desinfektions- und Hygienesparte von Chemours ab

Lanxess hat die Übernahme des "Clean and Disinfect"-Geschäfts vom US-Chemiekonzern Chemours abgeschlossen. Alle zuständigen Kartellbehörden haben der Transaktion zugestimmt

Der Kölner Spezialchemiekonzern übernimmt den Geschäftsbereich, der verschiedene Wirkstoffe und Spezialchemikalien insbesondere für Desinfektions- und Hygienelösungen umfasst, für rund 210 Mio. EUR. Der Konzern hat diesen ersten Zukauf nach seiner Neuausrichtung aus vorhandenen liquiden Mitteln finanziert. "Die Akquisition ist der erste Meilenstein auf unse-

rem Wachstumskurs und ein weiterer Schritt zum Ausbau unseres Geschäfts in Nordamerika", sagte Matthias Zachert, Vorstandsvorsitzender von Lanxess. "Die erfolgreiche Integration des neuen Geschäfts hat nun oberste Priorität, so dass wir schnell von unserem erweiterten Spezialchemikalien-Portfolio

profitieren können." Lanxess erwartet, dass der akquirierte Geschäftsbereich voraussichtlich einen jährlichen EBIT-DA-Beitrag von etwa 20 Mio. EUR liefern wird, der durch Synergie-Effekte bis zum Jahr 2020 schrittweise auf rund 30 Mio. EUR steigen soll.

Das neue Geschäft soll in die Lanxess Business Unit Material Protection Products eingegliedert werden und damit nicht nur deren Wirkstoffportfolio erweitern, sondern darüber hinaus die Wertschöpfungskette im Bereich Veterinärdesinfektion bis zum Endmarkt

Der von Chemours akquirierte Geschäftsbereich mit drei Produktionsstandorten in Memphis und North Kingstown, USA, sowie Sudbury, Großbritannien, erwirtschaftete 2015 einen Umsatz von rd. 100 Mio. EUR, etwa die Hälfte davon in Nordamerika. (rk)

## Kooperation zwischen BMUB und VCI beim Human-Biomonitoring trägt weiter Früchte

überlegene Produkte oder Prozes-

Bundesumweltministerium (BMUB) und der Verband der Chemischen Industrie (VCI) arbeiten seit 2010 bei der Entwicklung neuer Methoden zur Messung von Chemikalien im menschlichen Körper zusammen. Bis heute wurden bereits 14 Nachweismethoden für Industriechemikalien entwickelt, die bisher im Organismus nicht nachgewiesen werden konnten. An 17 weiteren Methoden wird gearbeitet. Jedes Jahr wählt der gemeinsame Lenkungsausschuss bis zu fünf neue Stoffe aus, für die die Methodenentwicklung begonnen wird. 2016 sind dies das Flamm-

schutzmittel TDCP, die UV-Filter Uvinul A Plus und Avobenzon, die in vielen Kosmetika zum Einsatz kommen, der Stoff Dibutyladipat (DBA), der sowohl als Weichmacher in PVC als auch als hautpflegender Stoff in Kosmetika zu finden ist, und ein Kraftstoffadditiv mit der Bezeichnung  $\alpha,\alpha'$ -(1-Methylethylen- diimino)di-o-cresol.

Ziel des auf zehn Jahre angelegten Projekts (2010 bis 2020) ist es, für bis zu 50 Chemikalien erstmals Nachweismethoden zu erarbeiten und so das Human-Biomonitoring (HBM) weiterzuentwickeln. Mit den neuen Methoden können dann Un-

tersuchungen in der Umweltprobenbank des Bundes (zur Ermittlung der zeitlichen Entwicklung von Belastungen) und in den Deutschen Umweltstudien zur Gesundheit (GerES) des Umweltbundesamtes erfolgen. Die Studie GerES V ermittelt derzeit repräsentative Daten für die Altersgruppe 3 bis 17 Jahre.

Parallel dazu leitet die Human-Biomonitoring-Kommission, ein unabhängiges Expertengremium beim Umweltbundesamt (UBA), für die ausgewählten Stoffe so genannte HBM-I-Werte ab, mit denen gefundene Werte gesundheitlich eingeschätzt werden können. (rk)



+++ Alle Inhalte plus tagesaktuelle Marktinformationen auf  $\underline{www.chemanager.com} + + +$ 

 $+ + + Alle\ Inhalte\ plus\ tages aktuelle\ Marktin formationen\ auf\ \underline{www.chemanager.com} + + +$